Wawancara dengan pengusaha pakaian

Saya : assalamualaikum pak

Penjual : waalaikumsalam

Saya : permisi pak saya mendapat tugas sekolah untuk mewawancarai salah satu pengusaha. Apakah bapak bersedia untuk diwawancarai ?

Penjual : oh iya silahkan

Saya : sejak tahun berapa bapak memulai usaha ini ?

Penjual : saya mulai berjualan sejak tahun 2020

Saya : apa sih yang membuat bapak berfikir untuk membuat usaha ini ?

Penjual : awalnya saya tidak berniat untuk membuka usaha pakaian, tapi orang tua saya memberi modal untuk membuka usaha pakaian ini

Saya : apa sih motivasi bapak untuk mendirikan usaha ini ?

Penjual : ya karena orang tua saya memberikan modal agar saya bisa hidup mandiri dan agar bisa membantu ekonomi keluarga

Saya : baju yang bapak jual ini harganya kisaran berapa ya ?

Penjual : ya macam-macam, kisaran 15.000-50.000 rupiah. Tergantung dari kualitas dan modelnya

Saya : oh begitu pak, apa bapak sudah mempunyai penjualan online untuk usaha ini ?

Penjual : usaha ini belum mempunyai penjualan online, tetapi saya tertarik untuk mencobanya

Saya : kalau begitu boleh saya bantu untuk menjual produk ini. Saya berniat untuk membuat WEBSITE tentang penjualan online, bapak cukup memberikan data-data untuk saya masukan ke WEBSITE

Penjual : boleh mas, nanti saya akan berikan data-data dari produk ini

Saya : baik terima kasih ya pak telah bersedia untuk saya wawancarai

Penjual :iya sama-sama mas, semoga pembuatan WEBSITE-nya tidak ada kendala

Ketentuan awal = jualan secara manual pembeli datang ke rumah untuk melihat barang. Lalu membayar dengan memberikan nominal sesuai dengan harga produk.

Ketentuan setelah = dapat diakses di website yang telah dibuat. Dapat melihat harga produk yang telah dicantumkan. Sistemnya menjadi pesan antar pembeli memesan produk lalu admin akan merespon dan menyiapkan kurir untuk mengantarkan produk tersebut ke pembeli.

